

Unsere Kunden wollen mehr ...



Der **Digital Consulting Hub** für **CRM & No-Code**

Softwareberatung & -implementierung

sucht ab sofort in **Festanstellung**

(Junior) CRM Solution Consultant (m/w/d)

Ein möglicher Auszug mit abwechslungsreichen Tätigkeiten aus Deiner Arbeitswoche: Heute leitest Du einen Workshop zur Spezifikation technischer CRM-Prozesse und Schnittstellen (oData, REST, SOAP) bei einem unserer internationalen Neukunden. Morgen übersetzt Du komplexe Business-Anforderungen in technische Spezifikationen und unterstützt das Entwicklungsteam bei der Umsetzung dieser Anforderungen in nachhaltige und funktionale Lösungen. Parallel unterstützt Du mit Deiner technischen Architektenexpertise unser Presales-Team in der entscheidenden Endphase einer CRM-Software-Evaluierung. Dabei arbeitest Du eng mit modernsten Low-Code- und No-Code-Technologien und erlebst täglich den dynamischen Austausch mit internationalen Teams und Kunden. Deine technische Affinität kombinierst Du geschickt mit kommunikativem Geschick, um nachhaltige Lösungen für unsere Kunden zu erarbeiten.

... and finally aligning all tasks with our lovely CRM expert implementation team.

Du bringst mit:

- ✓ Erste Erfahrungen im Anforderungsmanagement sowie der Übersetzung von Businessanforderungen in technische Konzepte
- ✓ Praxis in der Konzeption und Beschreibung von Schnittstellen und Datenintegrationen (oData, REST, SOAP)
- ✓ Starkes Interesse für CRM-Software
- ✓ Erfahrung in der Vorbereitung und Moderation von technischen und fachlichen Workshops
- ✓ Kommunikationsstärke und Fähigkeit, technisch komplexe Themen verständlich darzustellen
- ✓ Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✓ Offenheit für Neues, Wissbegierde und Innovationsfreude
- ✓ Zielorientierung und Lösungsfokus
- ✓ Hohe Affinität zu aktuellen IT-Trends (No-Code-Plattformen, ML, AI)

Wir bieten Dir:

- Mehr als 20 Jahre Expertise mit über 500 erfolgreich realisierten Projekten
- Arbeiten mit klaren Zielen und echter Verantwortung statt reinen Aufgaben
- Attraktives, leistungsorientiertes Gehaltsmodell entsprechend Deinem persönlichen Drive
- Weitere Benefits wie betriebliche Altersvorsorge (bAV), Gesundheitsvorsorge (GWV) und flexibles Homeoffice
- Option auf eine 4- oder 5-Tage-Woche sowie Wokation-Möglichkeiten
- Gestaltungsspielraum und Förderung eigener Ideen in einem dynamischen Start-Up-Umfeld
- Ein Team, in dem Kollegialität, Offenheit und Wertschätzung gelebt werden sowie kontinuierliche fachliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten, insbesondere im internationalen CRM-Umfeld
- Die Möglichkeit, mit uns in einem neu wachsenden Unternehmen international durchzustarten

Bewirb Dich jetzt mit Deinem CV unter info@mpoweredhub.com!

Nach Eingang Deines CVs ist der weitere Prozess wie folgt:

1. Innerhalb einer Woche erhältst Du Rückmeldung mit Vorschlag zum Kennenlern-Termin (Video-Call, in Woche 1)
2. Anschließend Vorschlag zum gemeinsamen persönlichen Bewerbungsgespräch (Vor-Ort, in Woche 2/3)
3. Evtl. Mitarbeit/Schnuppern mit Team (remote/Vor-Ort, in Woche 3/4)
4. Abschließend Vertragsgestaltung

Vorab zu Deiner Information & Deiner weiteren Planung: Wir rechnen mit einer Gesamt-Durchlaufzeit des Bewerbungsprozesses vom Erstkontakt bis Vertragszeichnung von 3-6 Wochen.

Wir freuen uns auf Dich, Dein Team der

